

# Presentación de Resultados 2006

Grupo CaiFor

Febrero de 2007



VidaCaixa

SegurCaixa  
GRUPO CAIFOR

AgenCaixa

# Introducción al Grupo



# Ramos en los que el Grupo opera

<b>CaiFor</b>	<b>VidaCaixa</b>	<b>Cientes Individuales</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Vida – Riesgo</li> <li>✓ Salud</li> <li>✓ Vida – Ahorro</li> <li>✓ Planes de Pensiones</li> </ul>
		<b>VidaCaixa Previsión Social (Clientes Corporativos)</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Vida – Riesgo y Accidentes</li> <li>✓ Salud</li> <li>✓ Vida – Ahorro</li> <li>✓ Planes de Pensiones</li> </ul>
	<b>SegurCaixa</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Hogar</li> <li>✓ Accidentes y Repatriación</li> <li>✓ Autos → ¡A partir de abril de 2007!</li> </ul>

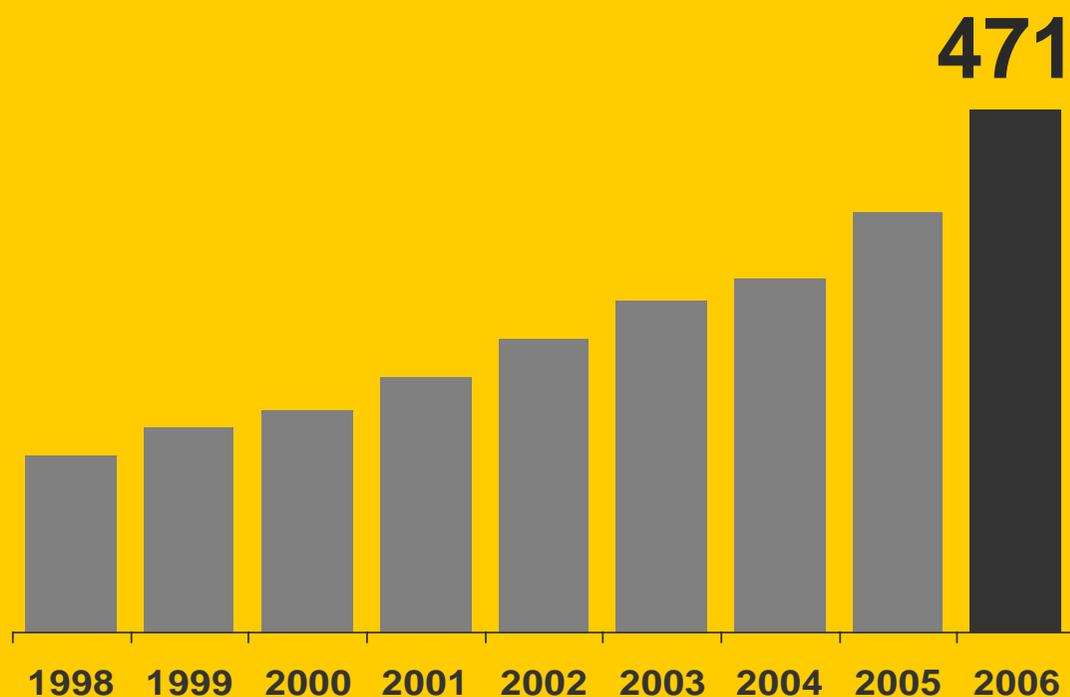


# Resultados 2006



# Seguros de Riesgo

## Primas *Millones de euros*



## Hogar

RK **7<sup>o</sup>**

Cuota **4,5%**

## Vida-Riesgo

RK **3<sup>o</sup>**

Cuota **9,0%**

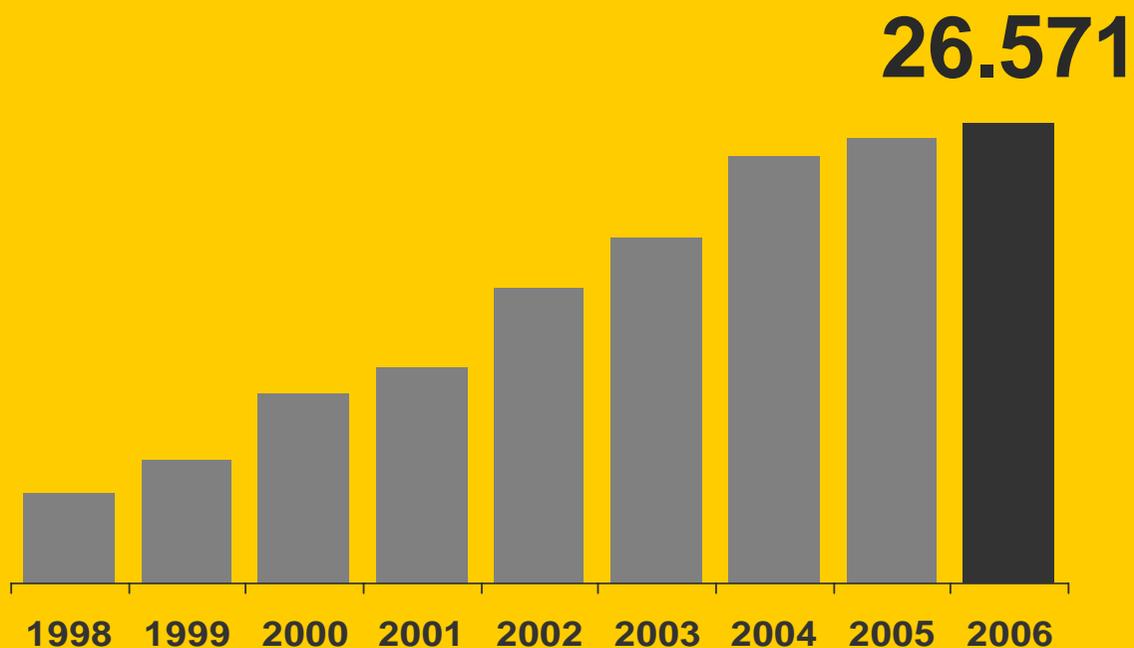
*Fuente: ICEA*



# Seguros de Vida y Planes de Pensiones

## Recursos Gestionados

Millones de euros



Posición en RK

1<sup>o</sup>

Cuota de Mercado

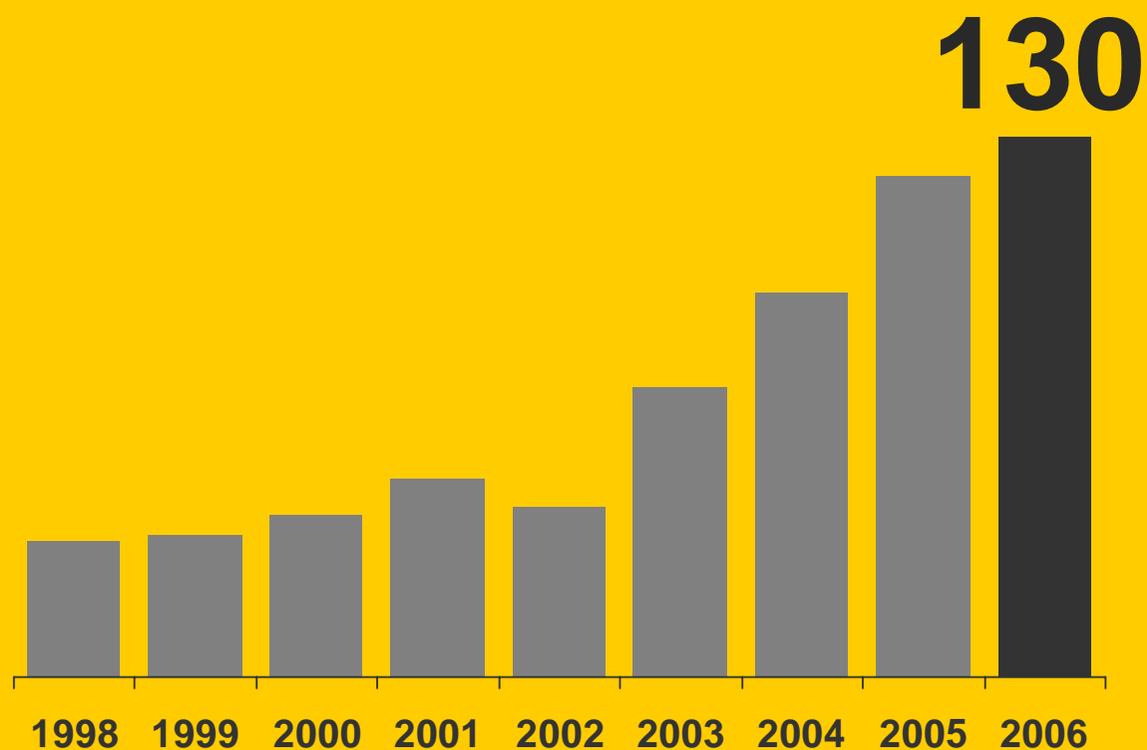
12,5%

Fuente: ICEA & Inverco



# Resultado Neto

## Resultado Neto Consolidado (\*) *Millones de euros*



**VidaCaixa**  
*Millones de euros*

**107**

**SegurCaixa**  
*Millones de euros*

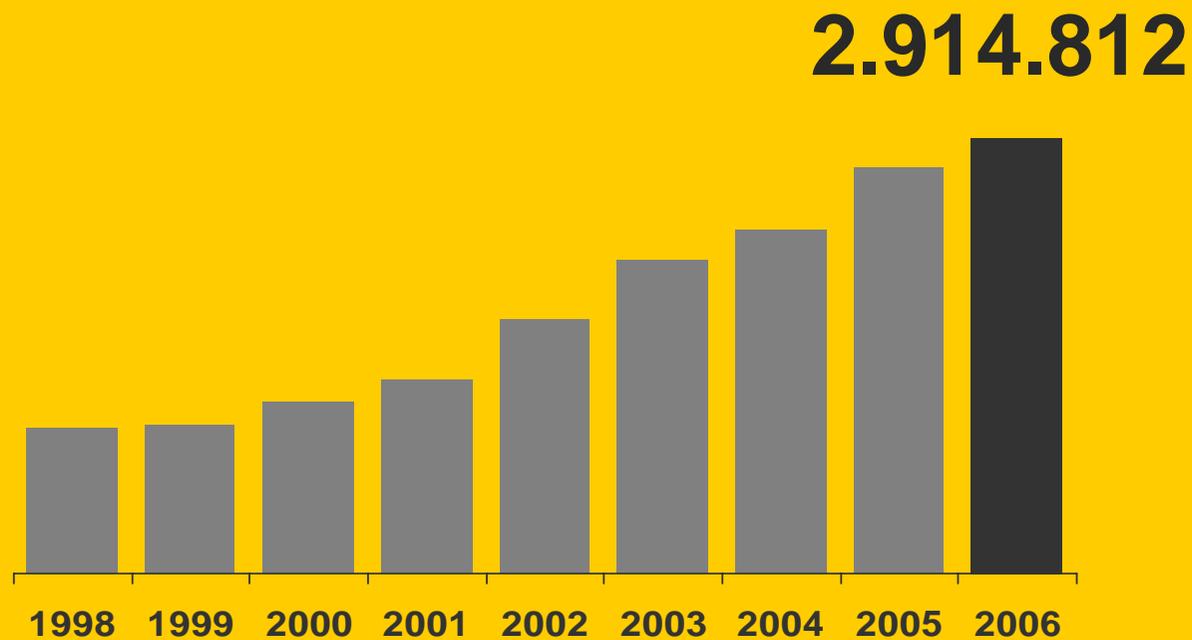
**22**

(\*) No coincide con el resultado agregado de VidaCaixa y SegurCaixa debido a los ajustes de consolidación



# Cientes

## Número de Clientes Individuales



**29%**

de la base de clientes individuales de "la Caixa"

Clientes Corporativos

**16.000**



# Desarrollo por Negocios



# Seguros de Vida-Riesgo y Salud Individual

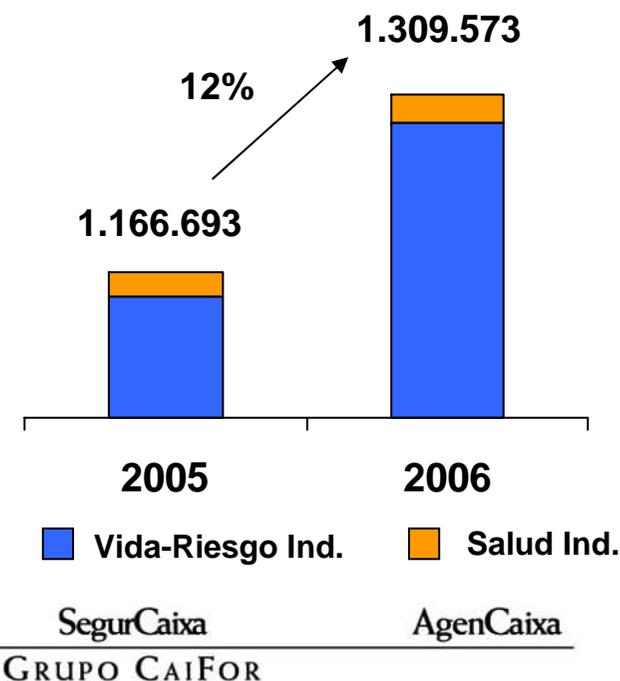


En millones de euros

		Diciembre 2006	Diciembre 2005	% var.
<b>Primas</b>	Seguros de vida-riesgo	184,4	149,3	24%
	Seguros de salud	5,5	3,9	41%
	<b>Tot. Vida-Ries. y Sal.</b>	<b>189,9</b>	<b>153,2</b>	<b>24%</b>

- Ampliación de Coberturas en Vida-Riesgo: Nuevos servicios de Orientación Médica Telefónica y Segunda Opinión Médica
- VidaCaixa ha lanzado un seguro de amortización de préstamos comercializado por Internet
- **240.000 prestaciones de asistencia sanitaria gestionadas**
- El Seguro de Asistencia Dental, lanzado en el 2004, supera los 3.000 asegurados

Nº de Clientes



# Seguros de No-Vida

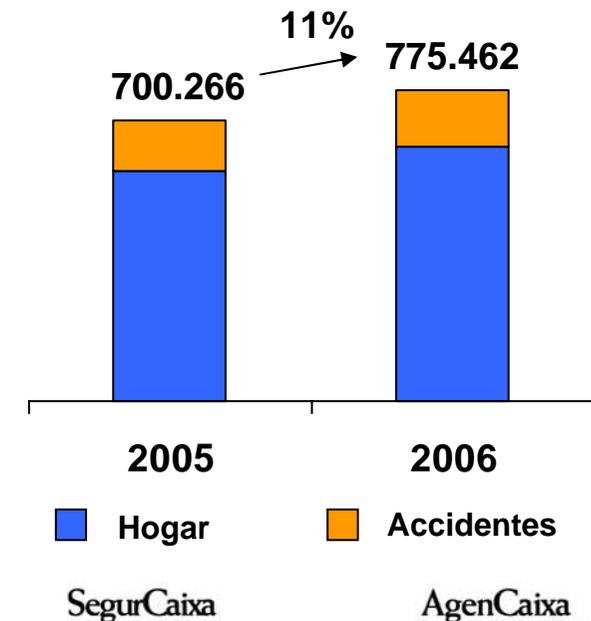


En millones de euros

		Diciembre 2006	Diciembre 2005	% var.
<b>Primas</b>	Seguros del hogar	128,1	105,8	21%
	Seguros de accidentes	22,8	21,0	8%
	<b>Total Hogar y Acc.</b>	<b>150,9</b>	<b>126,8</b>	<b>19%</b>

- Más de 700.000 hogares cubiertos en España
- **La calidad del servicio ofrecido por SegurCaixa en el seguro del hogar, la ha situado como la mejor del mercado en un reciente estudio sectorial (\*)**
- Los seguros de repatriación diseñados para nuevos residentes dan cobertura a más de 60.000 personas de 146 distintas nacionalidades

Nº de Clientes



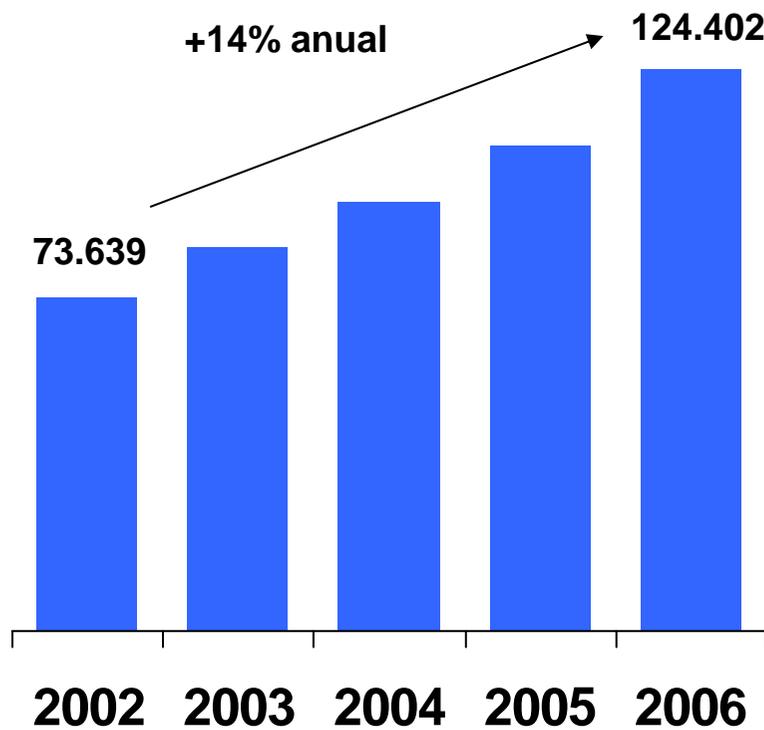
(\*) Fuente: ICEA, estudio integral de los clientes del ramo del hogar (2006), realizado sobre 16 entidades de las 32 primeras del ranking



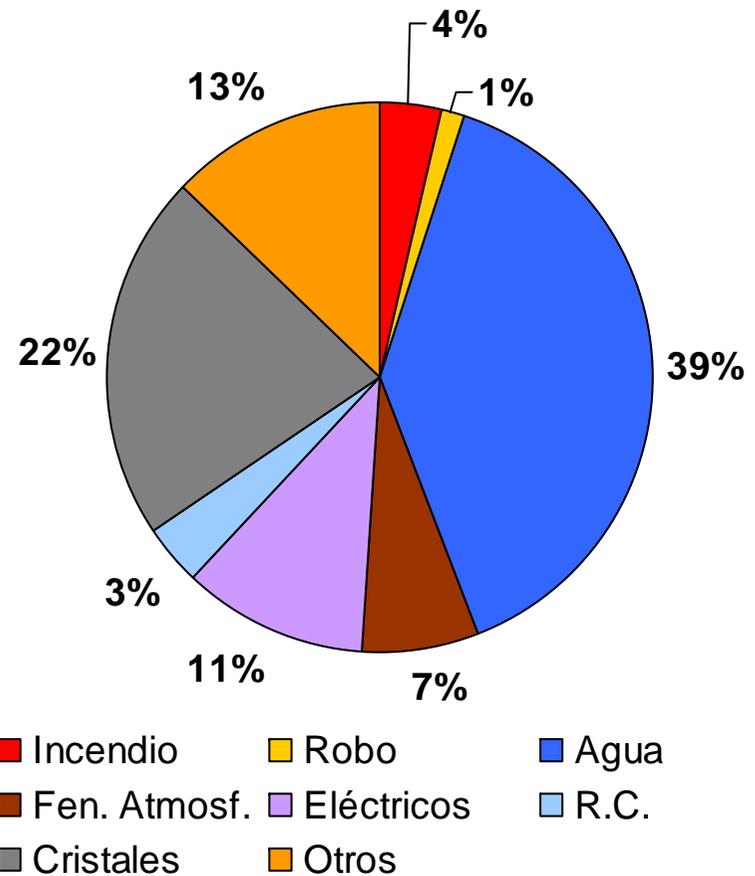
# Seguros de No-Vida

## SegurCaixa Hogar

Nº de Siniestros Gestionados



Principales causas de siniestro



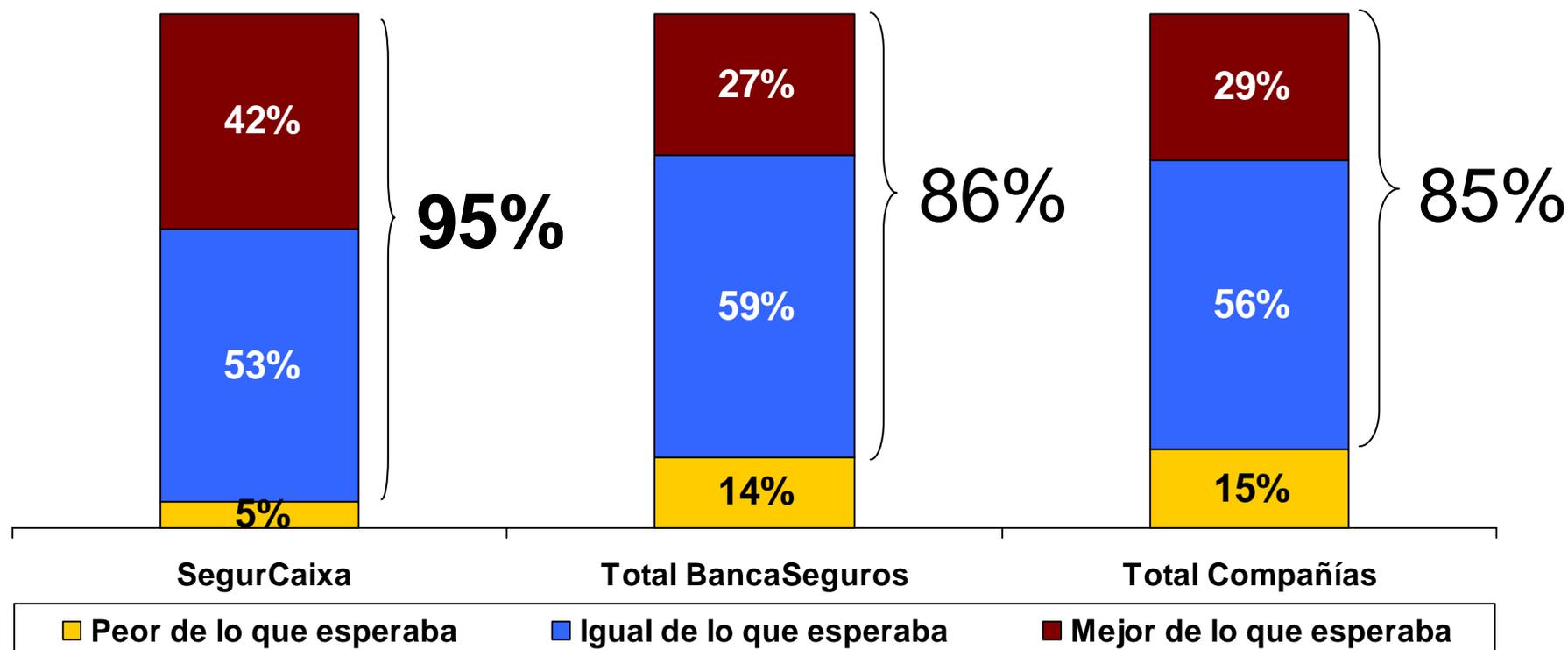
# Seguros de No-Vida



## SegurCaixa Hogar Líder en prestación de servicio



*El servicio que le ha ofrecido la compañía durante el siniestro, ¿ha resultado mejor, igual o peor de lo que usted esperaba?*



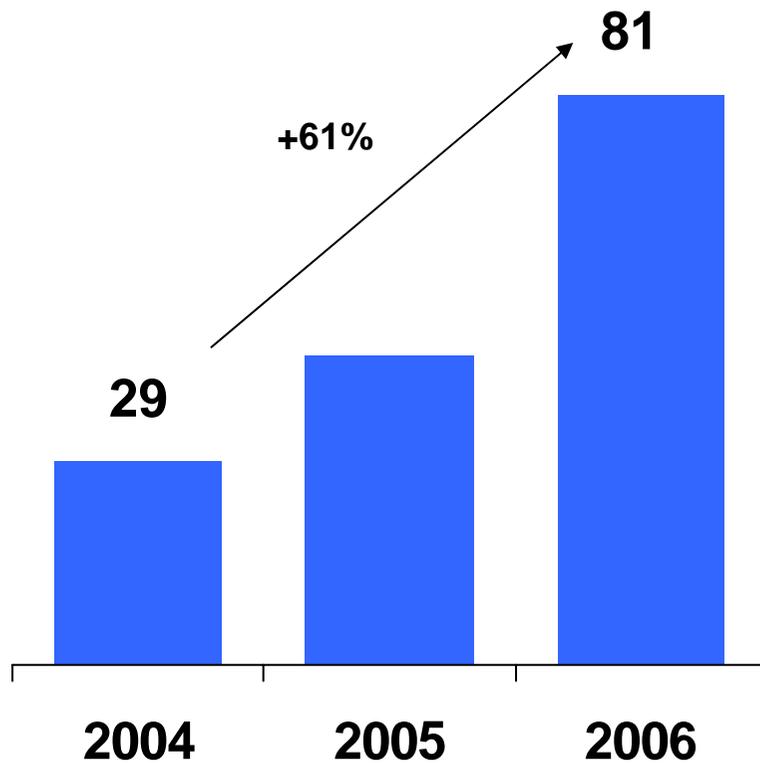
Fuente: ICEA, estudio integral de los clientes del ramo del hogar (2006), realizado sobre 16 entidades de las 32 primeras del ranking



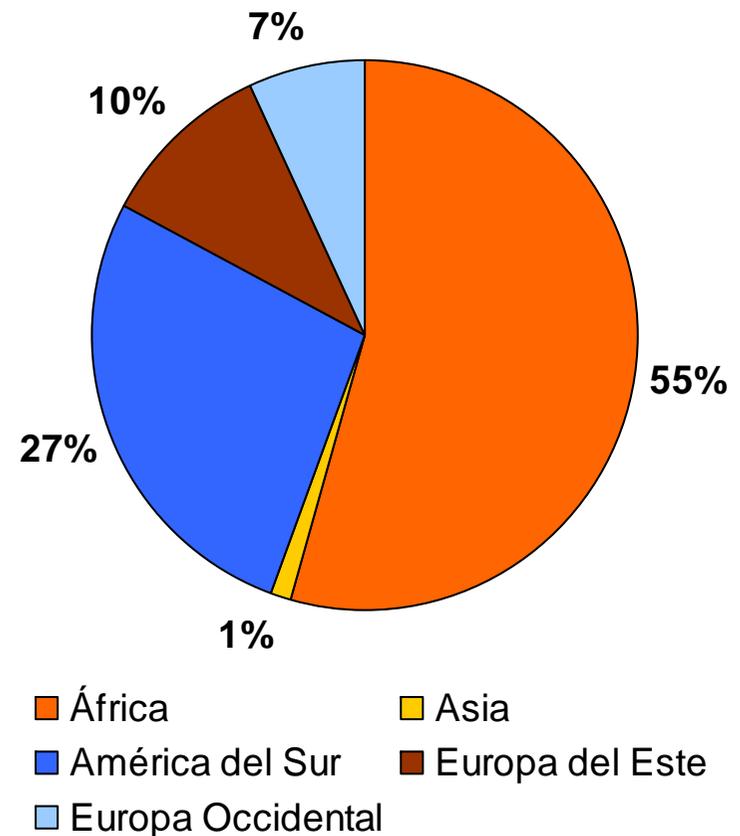
# Seguros de No-Vida

## SegurCaixa Repatriación

Nº de Siniestros Gestionados



Principales destinos de repatriación



# Planes de Pensiones Individuales

¿Por qué esperar?

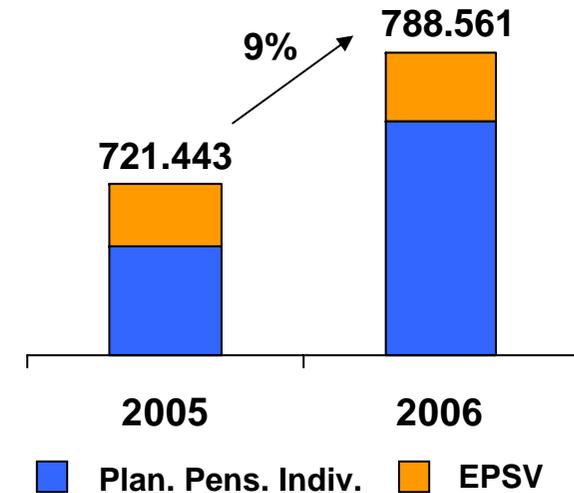


En millones de euros

		Diciembre 2006	Diciembre 2005	% var.
<b>Recursos Gestionados</b>	Planes de Pensiones	5.505,3	4.787,0	15%
	EPSV	178,5	143,7	24%
	<b>Total Plan. Pens.</b>	<b>5.683,8</b>	<b>4.930,7</b>	<b>15%</b>

- VidaCaixa es la única entidad, de entre las cinco primeras del ranking (\*), que ha incrementado cuota de mercado
- Las aportaciones periódicas han aumentado un 10% respecto al año anterior y la entidad recibe un 40% más de traspasos de entrada de otras entidades que de salida
- VidaCaixa ingresó 140 M.€ en el PlanCaixa Triple 5, una cifra récord

Nº de Clientes



(\*) Según el ranking publicado por INVERCO a 31.12.06



# Planes de Pensiones Individuales

Monetario	R.F. M/L Plazo	R.F. Mixta	R.V. Mixta	Renta Variable
<ul style="list-style-type: none"> <li>• PC Dinero</li> <li>• PC 10 Dinero</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• PC Ahorro</li> <li>• PC Ambición</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• PC RF Mixto</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• PC RV Mixto</li> <li>• PC Objetivo</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• PC Bolsa Euro</li> <li>• PC Bolsa Internacional</li> <li>• PC Bolsa Nacional</li> <li>• PC Selección</li> </ul>



## Oferta de Productos

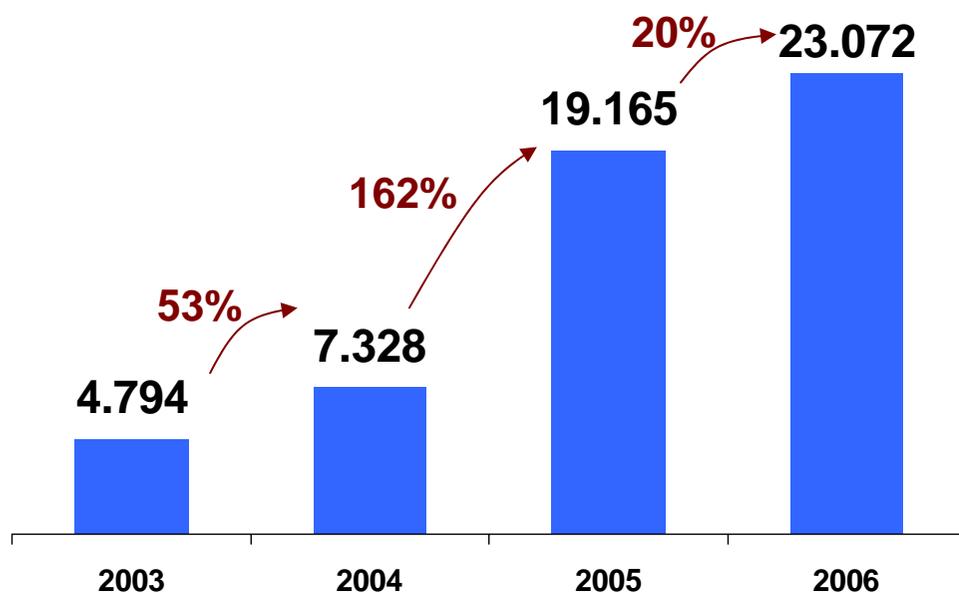


# Planes de Pensiones Individuales

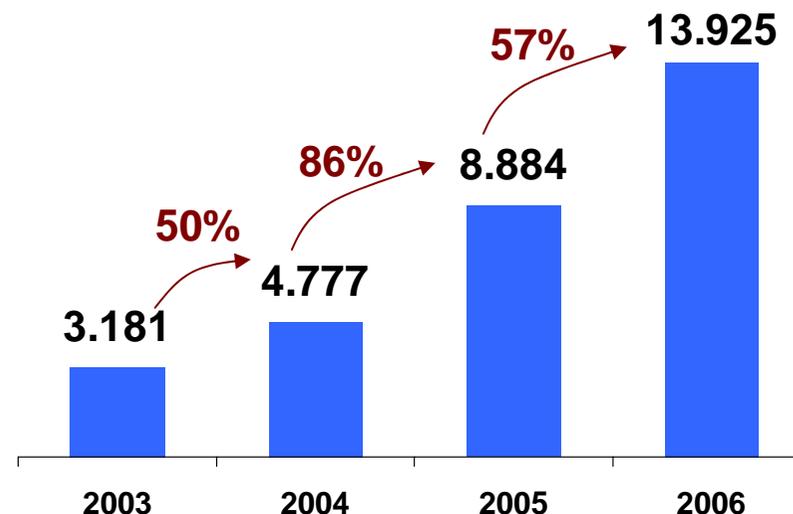
## Evolución de la contratación por Internet

### Aportaciones

(En miles de euros)



### Nº Operaciones



El 31.12.06, domingo, se realizaron 357 aportaciones. La última del año fue a las 23:56 h



# VidaCaixa Previsión Social – Grandes Empresas



En millones de euros

		Diciembre 2006	Diciembre 2005	% var.
<b><u>Primas</u></b>	Seg. de Vida-Riesgo y Accidentes	124,3	115,6	8%
	<b>Total Riesgo</b>	<b>124,3</b>	<b>115,6</b>	<b>8%</b>
<b><u>Recursos Gestionados</u></b>	Seg. de Vida-Ahorro	8.516,1	8.347,8	2%
	Planes de Pensiones	4.679,0	4.404,9	6%
	<b>Total Ahorro</b>	<b>13.195,1</b>	<b>12.752,7</b>	<b>3%</b>

- Esta división de negocio cuenta con la más completa oferta del mercado en materia de previsión social empresarial
- En el año 2006, VidaCaixa Previsión Social ha sido designada gestora de los compromisos por pensiones de varias grandes compañías españolas

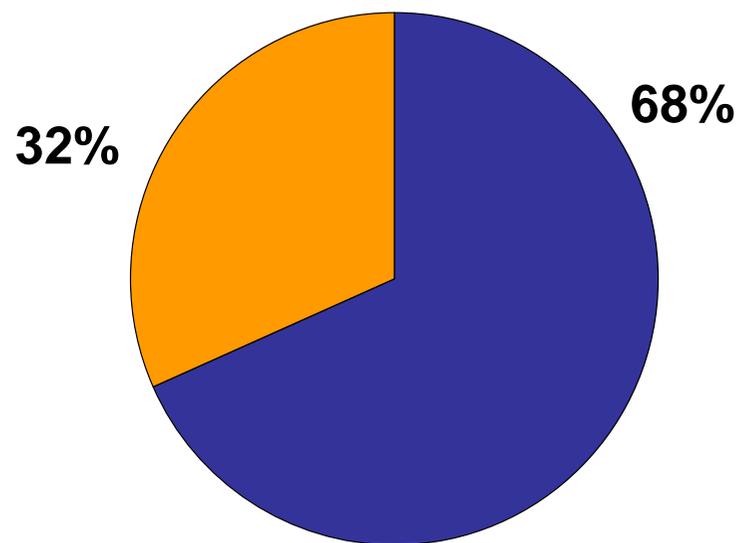
## Cientes

- ✓ 20 empresas del IBEX35
- ✓ 300 grupos multinacionales
- ✓ 80 organismos públicos



## Canales de Distribución (Primas)

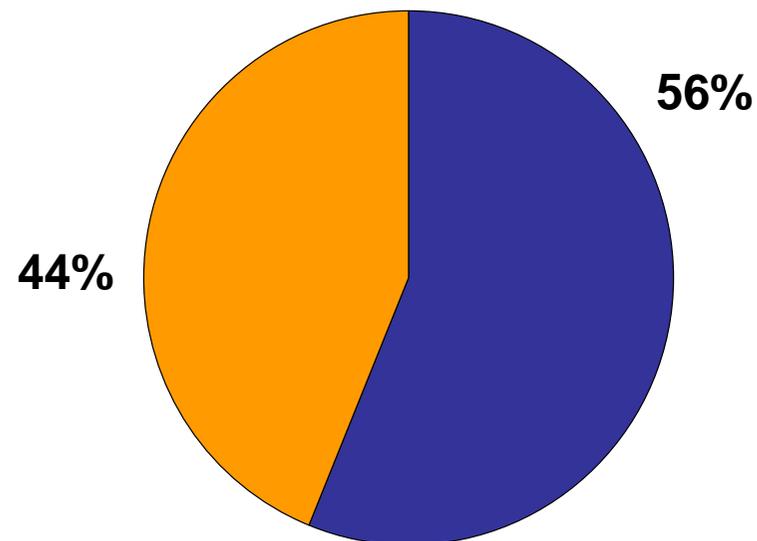
### Ahorro



■ Directo

■ Mediado

### Riesgo



■ Directo

■ Mediado

# VidaCaixa Previsión Social – Pymes y Autónomos

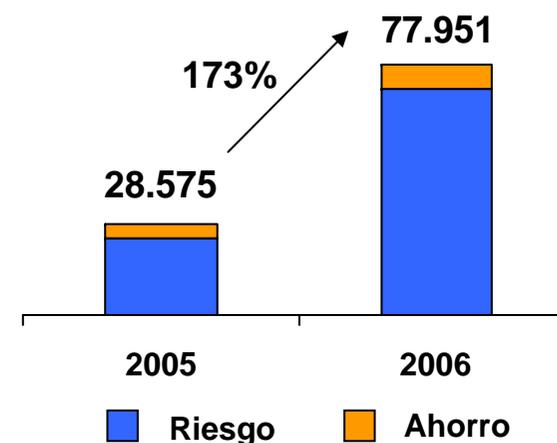


En millones de euros

		Diciembre 2006	Diciembre 2005	% var.
<b>Primas</b>	Seg. de Vida-Riesgo, Accidentes y Salud	6,1	2,7	126%
	<b>Total Riesgo</b>	<b>6,1</b>	<b>2,7</b>	<b>126%</b>
<b>Recursos Gestionados</b>	Plan. de Pens. Prom. Conjunta	14,4	10,3	40%
	<b>Total Ahorro</b>	<b>14,4</b>	<b>10,3</b>	<b>40%</b>

- **Lanzamiento del VidaCaixa Convenios, un innovador seguro de vida y accidentes para cubrir los compromisos por pensiones de los convenios colectivos**
- El VidaCaixa Salud Colectivo (\*) cuenta con más de 5.000 asegurados y el VidaCaixa Previsión Profesional (\*\*) tiene más de 15.000 asegurados

Nº de Clientes



(\*) Seguro de asistencia sanitaria  
 (\*\*) Seguro de incapacidad laboral

### VidaCaixa Convenios

- Permite a las empresas **exteriorizar los compromisos por pensiones** que contemplen indemnizaciones de carácter dinerario, en caso de fallecimiento y/o incapacidad permanente total, absoluta o gran invalidez, adquiridos por mandato de un **Convenio Colectivo Sectorial**
- **Operativa sencilla y solicitud de los mínimos datos al cliente**

**Sencillez  
para el  
cliente**

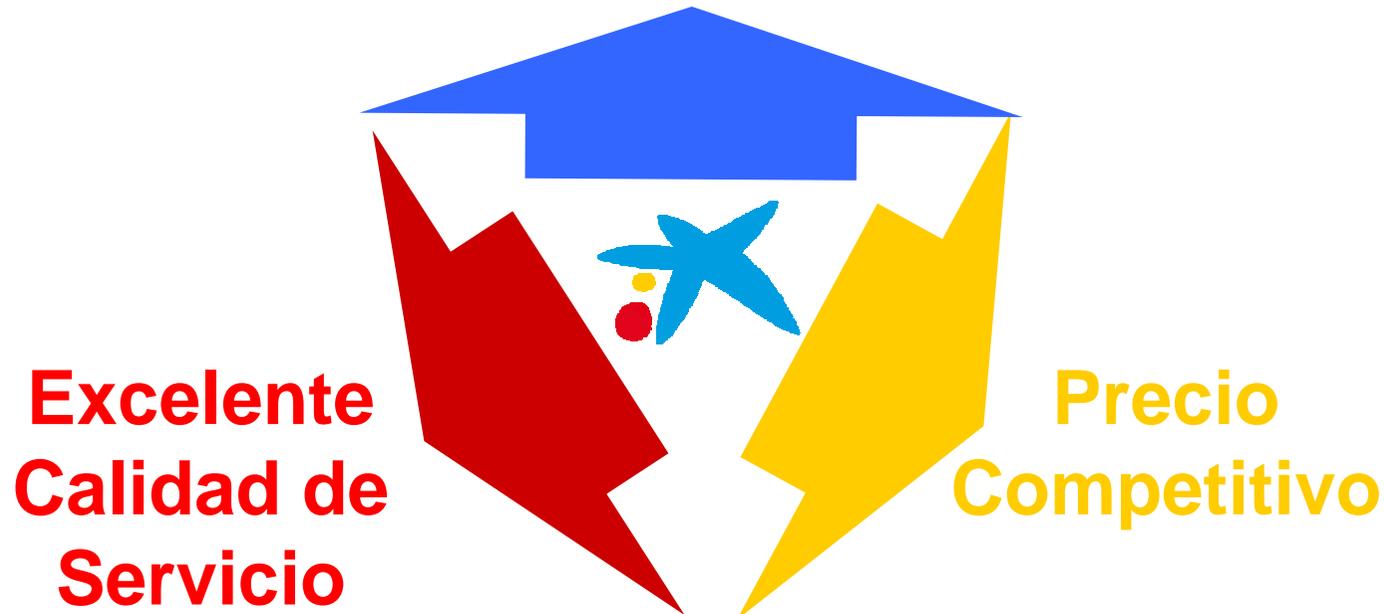
# Líneas de Futuro



# Líneas de Futuro

## Nuevo SegurCaixa Autos

Amplias e Innovadoras  
Coberturas



1ª entidad bancoaseguradora española en comercializar un seguro de autos propio

# Líneas de Futuro

## Principales Retos

- Seguros de Autos → 300.000 pólizas en 5 años
- Seguros de Salud → 170.000 asegurados en el 2010
- Vida-Riesgo → Ampliación productos y servicios
- PIAS y Rentas } → Potenciar la buena fiscalidad
- Planes de Pensiones }
- Pymes y Autónomos → 145.000 clientes en 2010
- Grandes Empresas → Aprovechar las oportunidades del mercado



## ¡Muchas gracias!



# Presentación de Resultados 2006

Grupo CaiFor

Febrero de 2007



VidaCaixa

SegurCaixa  
GRUPO CAIFOR

AgenCaixa