

**Ambos productos se caracterizan por la amplitud de coberturas, la sencillez de la contratación, la calidad de servicio y las altas prestaciones**

## **SEGURCAIXA REFUERZA SU NEGOCIO DE PYMES Y AUTÓNOMOS CON EL LANZAMIENTO DE DOS NUEVOS SEGUROS**

- Con los nuevos SegurCaixa Negocio y SegurCaixa Auto Negocio, SegurCaixa incrementa su amplia oferta de productos para el segmento de pymes y autónomos
- El nuevo SegurCaixa Negocio es un seguro multirriesgo que proporciona cobertura ante los riesgos que con mayor probabilidad pueden afectar al contenido y al continente de los locales comerciales, despachos o almacenes de las empresas aseguradas por SegurCaixa
- Por su lado, el nuevo SegurCaixa Auto Negocio asegura furgonetas de hasta 3.500 kg de peso, tanto para uso comercial como particular
- Ambos productos se podrán contratar a través de la extensa red de oficinas que “la Caixa” tiene distribuidas por todo el país



**SegurCaixa**

SegurCaixa ha lanzado dos nuevos productos aseguradores que vienen a reforzar y ampliar su oferta destinada a los autónomos y las pymes, ofreciéndoles cobertura para su negocio –principalmente comercios– y su vehículo de trabajo.

Como se recordará, la compañía es la sociedad filial del Grupo SegurCaixa Holding –el Grupo Asegurador de “la Caixa”, integrado en Critería CaixaCorp– dedicada a la comercialización de seguros multirriesgo, accidentes y automóviles.

El colectivo de pymes y autónomos es un segmento estratégico para el Grupo SegurCaixa Holding, el cual dispone de un amplio abanico de productos especialmente diseñados para ellos, entre los que se encuentran los seguros de vida, los seguros de salud y accidentes, los seguros de cobertura de compromisos derivados de los convenios colectivos o los planes de pensiones de promoción conjunta.

### **SegurCaixa Negocio**

Este nuevo producto ofrece cobertura ante los posibles daños producidos por los siniestros más habituales que pueden afectar al continente de los locales comerciales, despachos o almacenes utilizados por las empresas y negocios clientes del producto,

así como a las instalaciones fijas de agua, gas, electricidad, telefonía o similares que existan en dichas ubicaciones. Asimismo, también se aseguran los siniestros que afecten al contenido de los inmuebles, como pueden ser el mobiliario, la maquinaria o las materias primas.

Como coberturas más destacables, SegurCaixa Negocio cubre el transporte de mercancías en vehículos del asegurado, la reposición de documentos públicos y programas informáticos o los daños a mercancías depositadas en cámaras frigoríficas. También cuenta con la cobertura de protección jurídica, que abona los gastos derivados de la asistencia jurídica, judicial y extrajudicial, y, como cobertura opcional, permite contratar una indemnización diaria por paralización total o parcial de la actividad en caso de siniestro. También se ofrece al cliente la comodidad de contar con un teléfono de asistencia de 24 horas, 365 días al año.

Además, SegurCaixa Negocio ofrece las siguientes coberturas, que lo diferencian de la competencia:

- **Un servicio de asistencia telefónica y *on-line*** para solucionar problemas informáticos (hardware y software, para las pólizas que tengan contratado contenido).
- **Un servicio de copia de seguridad remota** (exigido por la LOPD en algunos negocios).
- **La recuperación de datos de los ordenadores**, en caso de pérdida de la información.

El producto se podrá contratar con diferentes modalidades: sin franquicia, con franquicia de 300 €, 600 € o 1.000 €, y permite el pago fraccionado de la prima.

### SegurCaixa Auto Negocio

Con este nuevo producto, diseñado para asegurar furgonetas de hasta 3.500 kg, tanto de uso particular como profesional, se amplía la oferta de seguros del ramo de automóviles de SegurCaixa, complementando el SegurCaixa Auto y el SegurCaixa Moto, los cuales se caracterizan por ofrecer un máximo nivel de calidad de servicio, una gran amplitud de coberturas y una total ergonomía en el proceso de contratación.

Todos estos factores, considerados también en el SegurCaixa Auto Negocio, han sido muy bien aceptados por el mercado, como lo demuestra el hecho de que, pese a su juventud –SegurCaixa Auto se lanzó en abril de 2007–, SegurCaixa Auto y SegurCaixa Moto acumulan un stock de clientes superior a las 135.000 pólizas.

Como coberturas diferenciales del nuevo SegurCaixa Auto Negocio, cabe destacar:

- **El valor de indemnización en caso de siniestro total:**
  - En vehículos con menos de 2 años de antigüedad de primera adquisición: indemnización por el 100% del valor del vehículo nuevo.
  - En vehículos con más de 2 años de antigüedad: indemnización por el 100% del valor de mercado real del vehículo.

- **Libre elección de taller**, incluso del propio concesionario de la marca.
- **Inclusión de accesorios de serie y opcionales hasta 1.500 €** sin declaración ni sobreprima adicional.
- **Asistencia en viaje** desde el kilómetro 0, las 24 horas del día, los 365 días del año.
- **Gestión de multas.**

En cuanto a las posibilidades de contratación, el nuevo producto ofrece las siguientes cuatro modalidades, de forma que cada cliente pueda elegir la que mejor se adapte a sus necesidades en cada momento:

- **Terceros:** ofrece las coberturas de Responsabilidad Civil Obligatoria y Responsabilidad Civil Voluntaria hasta 50 millones de euros, Accidentes del Conductor hasta 30.000 euros, Defensa Penal y Reclamación de Daños, Asistencia en Viaje desde el kilómetro 0 y Gestión de Multas.
- **Terceros con lunas:** además de las garantías de la modalidad anterior, añade la cobertura de lunas.
- **Terceros ampliado con franquicia de 300 €** además de las garantías de la modalidad anterior, añade las coberturas de robo e incendio. La franquicia se aplica en las coberturas de robo o incendio.
- **Todo riesgo con o sin franquicia:** modalidad de seguro que incluye todas las coberturas de la modalidad de terceros con robo e incendio, más la garantía de daños propios. La franquicia que se aplica en las coberturas de daños, robo o incendio puede ser de 300 € o bien de 600 €, a elección del cliente. La modalidad de todo riesgo sin franquicia es exclusivamente para los vehículos de nueva adquisición.

Finalmente, cabe destacar la competitiva relación calidad-precio de que goza el producto, así como la posibilidad de pago fraccionado, pudiendo elegir entre el pago semestral, trimestral o anual de la prima.

### Dos productos para un segmento estratégico

Con el SegurCaixa Negocio y el SegurCaixa Auto Negocio, se ofrece cobertura a las necesidades de un segmento de clientes que ahora pueden asegurar –con la misma calidad de servicio y prestaciones con que aseguran su domicilio o su vehículo particular– su negocio y su vehículo profesional. Adicionalmente, con este doble lanzamiento se consolida la firme apuesta estratégica de SegurCaixa Holding por el colectivo de las pymes y los trabajadores autónomos.

Como es habitual en los productos comercializados por el Grupo, ambos seguros han sido diseñados para agilizar al máximo el proceso de contratación, haciéndolo cómodo y conveniente para el cliente. Ambos pueden adquirirse en cualquiera de las más de 5.000 oficinas que “la Caixa” tiene distribuidas por todo el país.



*El Grupo SegurCaixa Holding, anteriormente denominado CaiFor, es líder en el mercado español de seguros y planes de pensiones. Opera a través de las compañías VidaCaixa y SegurCaixa y estructura su actividad a partir de dos grandes áreas: productos y servicios para particulares, y productos y servicios para colectivos y empresas. El Grupo está presidido por Ricardo Fornesa, Tomás Muniesa es su Consejero Delegado y Mario Berenguer, el Director General.*

*En el área de clientes particulares, VidaCaixa ofrece un amplio abanico de Seguros de Vida-Riesgo, Salud y Ahorro y de Planes de Pensiones, mientras que SegurCaixa ofrece Seguros del Hogar, Autos y Accidentes. Por otro lado, en el ámbito de colectivos y empresas, la división especializada VidaCaixa Previsión Social provee a este mercado de Seguros de Vida, Salud y Accidentes y Planes de Pensiones.*

**Persona de contacto: Modesto Monclús**

**[mmonclus@atkinson-asociados.com](mailto:mmonclus@atkinson-asociados.com) - 93 414 37 37)**